



**VORWERK FRANCE**, [www.vorwerk.fr](http://www.vorwerk.fr), est la filiale française du groupe familial allemand fondé en 1883, leader mondial de la vente directe d'électroménager haut de gamme avec le **Thermomix**® et le **Kobold**®. Créée en 1961, **VORWERK France** réalise un chiffre d'affaires de 180 Millions d'euros, représente un réseau de plus de 8000 conseillers et 69 agences commerciales. Pour accompagner sa croissance exceptionnelle et renforcer ses équipes de la Direction du Développement, la Division **Thermomix**® crée le poste et recrute un(e) :

## **Chargé Outils & Supports des Ventes Thermomix (h/f)**

Poste en CDI basé à Nantes avec déplacements – Anglais souhaité

Rattaché(e) à la Responsable Outils et Supports des Ventes **Thermomix**® vous concevez, mettez en œuvre et diffusez des outils et supports destinés à faciliter le quotidien, développer les ventes et la fidélité des conseillers du Réseau **Thermomix**®.

Véritable interface avec notre Réseau de vente et les différents services du siège, vos missions sont multiples et très opérationnelles :

- Recueillir, organiser les remontées d'informations et analyser les besoins du Réseau
- Créer et suivre l'impression des outils et des supports (print & digital) pour le Réseau
- Veiller à l'harmonie des supports et en assurer la gestion (stocks, prestataires, achats)
- Rédiger des briefs et participer à l'organisation des événements en agences
- Etre force de proposition sur l'évolution des supports et outils de gestion commerciale
- Produire des indicateurs clés mensuels et traduire des données sous forme cartographique
- Assurer une veille de l'actualité et des bonnes pratiques du secteur de la vente directe
- Participer à la vie du service et aux projets de développement de la Division **Thermomix**®

### **PROFIL :**

De formation supérieure Bac+3/5 (ESC, Marketing, ...), vous bénéficiez idéalement d'une double expérience en marketing opérationnel et en vente terrain d'au moins 5 ans.

Vous maîtrisez parfaitement le Pack Office (Power point, Word, Excel) et possédez une réelle appétence pour les nouvelles technologies. Vous êtes mobile et la connaissance de l'anglais serait un plus. Vos qualités relationnelles et rédactionnelles irréprochables, votre compréhension du mode de fonctionnement d'un réseau de vente directe, votre sens de l'écoute, de l'analyse et de la synthèse, vous permettront de tenir votre rôle avec succès et d'évoluer durablement à nos côtés.

Tout comme nous, vous partagez : culture du résultat, réactivité, énergie, ouverture d'esprit, force de proposition et professionnalisme en toute convivialité.

*Pour nous rejoindre et participer à l'aventure humaine extraordinaire de **VORWERK France**, merci d'adresser votre candidature (CV, Lettre de motivation et prétentions salariales) sous la référence **183ROS/IDM** à notre Conseil en Recrutement :*

*Isabelle de Miscault – Cabinet IDManagement RH - 12 rue d'Aguesseau – 44000 Nantes  
Site Internet : [www.idmanagementrh.com](http://www.idmanagementrh.com) (formulaire de dépôt de candidature en ligne)*