



La société **ABG**, www.abg.fr est une filiale du Groupe **C'PRO**, www.cpro.fr, labélisé « Great Place to Work 2016 », acteur incontournable en solutions de gestion des flux documentaires, informatiques et télécom. **ABG**, spécialisée dans le secteur des solutions d'impression depuis plus de 30 ans, réalise 17 Millions d'euros de CA, avec 100 collaborateurs répartis dans 5 agences de proximité situées en Pays-de-la-Loire et Poitou-Charentes. Pour maintenir son service réactif et personnalisé et poursuivre sa croissance en Maine et Loire, **ABG** recrute un(e) :

Attaché(e) Commercial(e) Impression-Solutions

Poste en CDI basé à Cholet-Angers (49)

MISSION :

Résolument tournée vers la fidélisation et la satisfaction client, la société **ABG** a développé une offre de services globale de gestion documentaire pour faciliter la vie des entreprises et répondre aux besoins évolutifs et stratégiques de ses clients.

Soutenu(e) par une formation complète à nos produits et à notre métier, dans le cadre de notre parcours d'intégration puis de formation continue, vous intégrez notre force commerciale terrain.

Vous prospectez et tissez un réseau de contacts avec les professionnels du Maine et Loire, auprès desquels vous partagez et diffusez notre offre globale de solutions High-tech à forte valeur ajoutée (produits et services) : systèmes d'impression **TOSHIBA**, **KYOCERA** et **HP**, solutions de gestion documentaire et d'impression.

PROFIL :

De formation commerciale, vous bénéficiez d'une expérience réussie dans la vente aux professionnels de produits et services. Vous êtes attiré(e) par les nouvelles technologies et possédez aisance relationnelle, sens du service et qualités d'écoute ; vous êtes organisé(e), réactif(ve), tenace, intuitif(ve) et audacieux(se), vous aimez vendre autant que le jeu de la négociation commerciale.

Nous vous offrons :

- un marché porteur, des méthodes de travail éprouvées, des produits et services de qualité
- une entreprise à taille humaine, l'appui et la réactivité du groupe **C'PRO**
- les outils et l'assistance de nos équipes avant-vente et après-vente
- des challenges commerciaux réguliers et motivants

REMUNERATION :

Rémunération évolutive : Fixe + variable + primes + challenges

Autres avantages : véhicule + téléphone + pc portable + tablette + intéressement et participation

*Pour évoluer durablement avec ABG et partager notre savoir-faire, merci d'adresser votre candidature (CV, lettre de motivation, prétentions) sous la réf. : **199 RNC/IDM** à notre Conseil en Recrutement :*

Isabelle de Miscault - Cabinet IDManagement RH - 12 rue d'Aguesseau – 44000 Nantes

Site internet : www.idmanagementrh.com (dépôt de candidature en ligne dans l'onglet « contact »)